

Drive Fox améliore le management négociateur dans une agence

📅 2 NOVEMBRE 2015

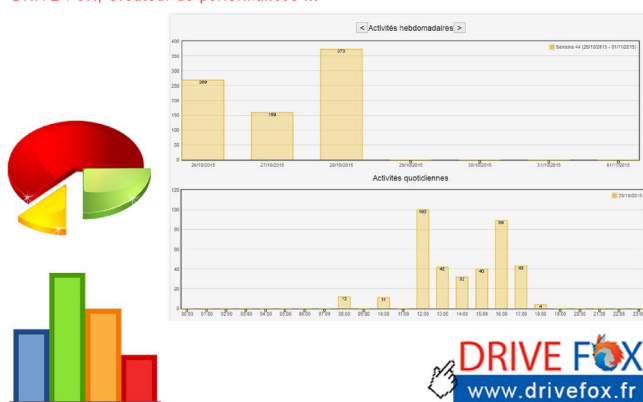
([HTTP://WWW.IMMOACTU.COM/DRIVE-FOX-AMELIORE-LE-MANAGEMENT-NEGOCIATEUR-DANS-UNE-AGENCE/2015/11/02/](http://www.immoactu.com/drive-fox-ameliore-le-management-negociateur-dans-une-agence/2015/11/02/)) 📁 ACTUALITÉ ([HTTP://WWW.IMMOACTU.COM/CATEGORY/ACTUALITE/](http://www.immoactu.com/category/actualite/))

Drive Fox intègre un module permettant de savoir à un moment précis les actions menés par un négociateur. Un outil de management d'agence qui permet de rendre une structure commerciale plus solide est plus performante.

Drive Statistiques est un module de Drive Fox permettant de **tracer l'activité d'un utilisateur sur le logiciel**. Deux tableaux reprennent les activités du négociateur : un pour l'activité **hebdomadaire** et l'autre pour l'activité **quotidienne**. Les rapports sont enregistrés depuis la création du compte et sauvegardent toutes les actions importantes effectuées dans le logiciel : modification d'un prix sur un dossier, pages vues... Vous pourrez y avoir accès et connaître le moindre changement. Ces rapports permettent d'**analyser l'activité de vos agents** afin de pouvoir les optimiser et ainsi les rendre plus performants. Tout le monde y trouve son compte.

DRIVE FOX AMELIORE LE MANAGEMENT NEGOCIATEUR DANS UNE AGENCE

DRIVE FOX, Créateur de performances ...



(<http://www.immoactu.com/wp-content/uploads/2015/11/Affiche-drivefox-modules-tatistique.jpg>) Une autre fonctionnalité de Drive Statistiques est le bouton « **analyse d'annonces** ». Si, au premier abord, ce bouton semble être un gadget, très

Offre découverte
4 rdv mandats
59€ HT

1 téléprospecteur dédié avec qui vous pouvez dialoguer...



(<http://www.orbicall.com/offredecouverte/>)

Catégories

Actualité (<http://www.immoactu.com/category/actualite/>)

Annuaire (<http://www.immoactu.com/category/annuaire/>)

Evènements (<http://www.immoactu.com/category/actualite/evènements/>)

Fonds de Commerces (<http://www.immoactu.com/category/actualite/fondsdecommerce/>)

Immobilier (<http://www.immoactu.com/category/actualite/immobilier/>)

Logiciels immobilier (<http://www.immoactu.com/category/annuaire/logicielsimmobilier/>)

Passerelles Sites internet (<http://www.immoactu.com/category/actualite/passerelles-sites-internet/>)

Réseau Fnaim (<http://www.immoactu.com/category/actualite/reseau-fnaim/>)

Vidéos (<http://www.immoactu.com/category/videos/>)

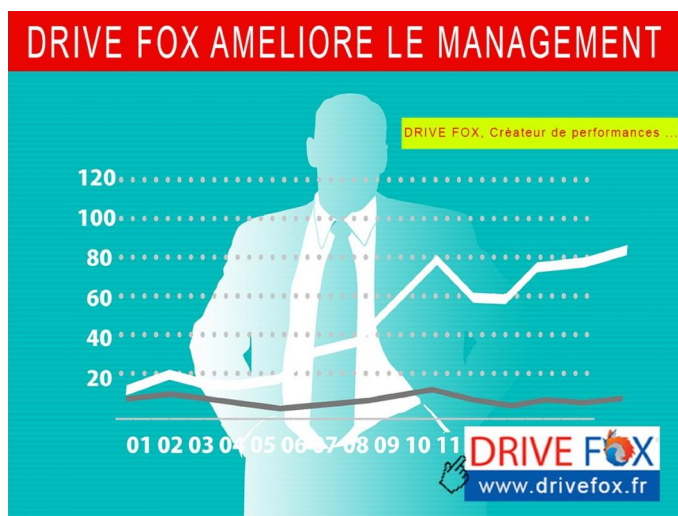
Nouveauté

Drive Fox améliore le management négociateur dans une agence (<http://www.immoactu.com/drive-fox-ameliore-le-management-negociateur-dans-une-agence/2015/11/02/>)

Les tutos de l'Immo – Questions

rapidement son intérêt va s'en faire ressentir : il permet de mettre en parallèle les mandats de l'agence avec ceux du négociateur afin d'avoir un aperçu de l'efficacité de l'agent par rapport au reste de l'agence. Cela permet d'avoir une analyse sur la **rentrée de mandats**, d'analyser les **taux de diffusibilité** et de voir la **qualité des annonces saisies**. Outre ces fonctions, nous pouvons avoir également des statistiques sur le **nombre de mandats par période** : un tableau avec l'activité vous permet de visualiser les statistiques des annonces créées par jour.

Drive Statistiques n'est qu'une fonctionnalité parmi tant d'autres ! Retrouvez toutes les fonctionnalités de Drive Fox sur le site officiel (<http://www.drivefox.fr>) !



f Partagez sur Facebook

🐦 Partager sur Twitter

Précédent

Les tutos de l'Immo -
Questions d'abonnés
(<http://www.immoactu.com/les-tutos-de-limmo-questions-dabonnes/2015/10/30/>)



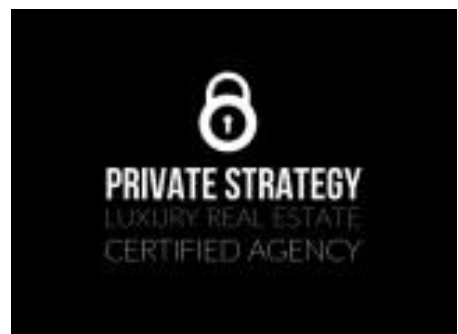
d'abonnés (<http://www.immoactu.com/les-tutos-de-limmo-questions-dabonnes/2015/10/30/>)



La Confrérie des Artisans de Confiance
(<http://www.immoactu.com/la-confrerie-des-artisans-de-confiance/2015/10/23/>)



ZEZOOM, un site d'annonces international
(<http://www.immoactu.com/zezoom-un-site-dannonces-international/2015/10/23/>)



PRIVATE STRATEGY, le numéro 1 incontesté de la vente privée de luxe

(http://www.immoactu.com/private-strategy-le-numero-1-inconteste-de-la-vente-prive-de-luxe/2015/10/23/)



Abonnez-vous à notre newsletter

M'abonner Maintenant

A Propos

Mentions légales (<http://www.immoactu.com/a-propos/mentions-legales/>)

Conditions et règlements (<http://www.immoactu.com/conditions-et-reglements/>)

Bannières (<http://www.immoactu.com/bannieres/>)

Le communiqué de presse (<http://www.immoactu.com/le-communique-de-presse/>)

Copyright 2015 · L'actualité de l'immobilier sur Immo Actu

Réseau Social



(<https://plus.google.com/u/0/10084673634>)



(<https://www.facebook.com/immoactu/>)

(<https://twitter.com/immoactu/>)

Archives

novembre 2015 (<http://www.immoactu.com/2015/11/>)

octobre 2015 (<http://www.immoactu.com/2015/10/>)

septembre 2015 (<http://www.immoactu.com/2015/09/>)